

Gebietsverkäufer Süd-West Deutschland und Schweiz (m/w/d)

Sie sind schwerpunktmäßig mit folgenden Themen betraut:

- Sie tragen die Umsatzverantwortung in Ihrem Gebiet
- Sie managen den gesamten Verkaufsprozess vom Erstkontakt bis hin zum Vertragsabschluss
- Sie übernehmen die umfassende Betreuung der bestehenden Kundenbasis im Gebiet
- Sie akquirieren Neukunden und forcieren den Auf- und Ausbau unserer langfristigen Kundenbeziehungen
- Sie berichten direkt der Geschäftsleitung

Anforderungen:

- Sie verfügen bereits über Erfahrung im beratungsintensiven technischen Vertrieb
- Sie sind es gewohnt, die Märkte systematisch zu analysieren und Marktchancen in erfolgreiche Vertriebsaktivitäten umzusetzen
- Sie sind eine gewinnende und dynamische Vertriebspersönlichkeit mit einem hohen Kunden- /serviceorientierten Denken und Handeln
- Sie sind es gewohnt strukturiert, zielstrebig und durchsetzungsstark zu arbeiten
- Sie beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift

Angebot:

Als erfolgreich wachsender Branchenspezialist bieten wir einen sicheren Arbeitsplatz und gute Karrierechancen mit einer leistungsgerechten Vergütung.

Sind Sie offen für die Zukunft und möchten uns bei dieser anspruchsvollen Aufgabe in einem fairen und offenen Umfeld unterstützen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Ihrem möglichen Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung.